



Porque uns conseguem olhar para esse recurso valioso que é o tempo e aprender a geri-lo e até, em muitos casos, condicioná-lo aos seus interesses e desejos.

Quanto maior é o seu poder potencialmente maior é a sua capacidade de controlar o seu tempo. Curiosamente encontro muitas pessoas que, embora tendo poder e ocupando até cargos importantes, não controlam nem gerem o seu tempo, sendo antes controladas pelo tempo e pelas decisões dos outros.

Faz-me lembrar aquela pessoa que vai levar o seu pastor alemão a passear mas que quando olha para ela, ela vai sempre atrás e o cão vai sempre à frente, puxando pela trela. Quando vemos isto damos por nós a pensar: o cão leva o dono a passear.

Se quer ter mais tempo deve tratá-lo com respeito. Depois, com disciplina, controle esse recurso importante no caminho para o êxito e faça com que o seu tempo, o da sua família, enfim, o tempo associado às coisas importantes da sua vida, seja tratado como se de uma reunião com um cliente muito importante se tratasse.

Já agora, passe a ter uma agenda única, se ainda não tem uma, e coloque tudo nessa agenda para evitar surpresas.



Sonhar em grande

Uma vez li os resultados de um questionário feito a dirigentes das Fortune 500, as 500 maiores empresas dos Estados Unidos, em que se perguntava:

- Se tivesse de olhar para trás, o que mudaria?

Mais de 90% responderam:

- teria passado mais tempo com a minha família;
- sabendo o que sei hoje, teria sonhado mais alto.

Sobre a família, convém seguir o ponto anterior.

Sobre sonhar, recomendo o meu livro "Rumo à Terra dos Sonhos" e, quando estiver a fazer o que o livro diz, amplifique os seus sonhos.

Eu sei que há algumas correntes que dizem para apenas viver um dia de cada vez mas o nosso cérebro não funciona assim. Precisamos de buscar no futuro fontes de motivação e prazer que deem sentido à nossa vida. Sendo assim, e já que vamos sonhar, sonhemos em maior dimensão, saindo dos nossos limites e expandindo-os.



Agradecer

Pessoas de verdadeiro sucesso são muito boas em muitas coisas mas há quatro que me chamam a atenção:

- agradecem o que têm, sem se acomodar;
- sonham muito e em grande;
- reconhecem as pessoas;
- têm humildade para aprender porque sabem que pouco sabem.*



FILIPA MENDES PINTO

Partner da Find

(FIND FAZ 10 ANOS)

Porque recorrer a uma empresa especializada em recrutamento de advogados e assessores jurídicos quando uma empresa generalista o pode fazer?

O mundo jurídico tem uma linguagem muito própria que vai para além da estritamente técnica. Possui, ainda, um modo muito específico de atuar. O conhecimento profundo daquela linguagem e deste modo de estar na profissão, fazem totalmente a diferença, quer para o cliente, pela facilidade com que identificamos a sua necessidade, caracterizamos o perfil e apresentamos candidatos "tailor made", com os consequentes benefícios de tempo e custo, quer para o candidato que vê em nós um efetivo parceiro no encontrar da solução que melhor enquadra as suas expectativas profissionais. À empresa generalista faltará, naturalmente, o domínio destes aspetos diferenciadores, deixando espaço para o controlo por terceiros da condução do processo.

A Find faz 10 anos. Como viram a evolução do mercado desde então?

Os últimos anos trouxeram grandes mudanças na forma como se encara e como se executa um processo de recrutamento. As empresas reduziram a sua capacidade de recrutar tornando-se ainda mais exigentes na sua relação com quem recruta. Não só cada decisão é mais maturada como, uma vez iniciado o processo, há menor espaço de erro. O cliente quer escolher no detalhe, pelo que o trabalho de procura tem que ser ainda mais rigoroso, sustentado numa avaliação específica e direta de cada candidato. No mercado da advocacia, em concreto, assistimos, com o nosso contributo orgulhoso, e para além do que acabámos de afirmar, ao dissipar de um ceticismo inicial para uma abertura e valorização muito saudáveis do recrutamento profissionalizado.

Para além do recrutamento que tipos de apoio prestam aos vossos clientes?

Consultoria e formação. De novo, o trabalho intenso que desenvolvemos, desde há 10 anos, leva a que sejamos reconhecidos como a entidade nacional com maior competência naquelas áreas. Apostamos numa relação muito próxima com cada um dos nossos clientes o que tem permitido conhecer a sua realidade e desenvolver uma parceria estratégica que vai ao encontro do que são as suas necessidades não apenas de crescimento, mas, acima de tudo, de posicionamento no mercado em que querem atuar. *